	Développer et promouvoir les activités	Privilégier :	Mettre en avant l'aspect du SEL suivant :	Proposer de participer :
Les consommateurs pragmatiques	et les offres : • de biens et services variés et renouvelés, de qualité, peu « coûteux » et en abondance • de bricolage • de garde d'enfants • de cueillettes	 les bourses locales d'échanges SEL et les interSEL les bourses locales d'échanges SEL et les interSEL à thème pratique : vêtements, fruits et légumes le catalogue en ligne 	Le SEL est un « bon plan ». C'est en effet : • une alternative économique dans le sens d'un soutien économique • un lieu d'échanges sans argent, grâce auquel on peut réduire ses dépenses • un réseau d'entraide et de solidarité Exemple d'une communication adaptée : (SEL de l'espace socioculturel de Semur-en-Auxois, 2014) 791	à la gestion du catalogue à la mise en place du marché

791 http://www.ville-semur-en-auxois.fr/Creation-d-un-systeme-d-echange-local_a656.html